

Abreviaturas	15
Prólogo	21
Introducción	25
CAPÍTULO I. Liderazgo por el conocimiento en las empresas en un mundo globalizado	31
1. Protección legal de la creatividad en los negocios	33
2. Aproximación al concepto de secreto empresarial	41
2.1. Evolución en el derecho norteamericano	41
2.1.1. <i>Defensa del crecimiento económico, innovación y desarrollo tecnológico</i>	41
2.1.1.1. Unificación legislativa fallida de la Uniform Trade Secrets Act	43
2.1.1.2. Protección penal en la Economic Espionage Act	45
2.1.1.3. Desde la entrada en vigor de la Defend Trade Secrets Act	55
2.1.2. <i>Aportaciones jurisprudenciales protectoras de la economía</i>	57
2.2. Normativa europea	71
2.2.1. <i>Los activos intangibles en las legislaciones europeas</i>	71
2.2.2. <i>Novedades en la información empresarial no divulgada tras la Directiva 2016/943 sobre secretos comerciales</i> ..	83
3. Régimen del secreto empresarial en España	91
3.1. Evolución de la protección legal	91
3.1.1. <i>Tratamiento normativo con anterioridad a la Ley de Secretos Empresariales</i>	91
3.1.2. <i>Relevancia de la jurisprudencia en la elaboración del concepto</i>	97
3.2. Régimen actual del secreto empresarial: la Ley 1/2019 de 20 de febrero, de Secretos Empresariales	104

3.2.1.	<i>La uniformidad conceptual como novedad de la definición</i>	104
3.2.1.1.	De la necesaria identificación de la información secreta	107
3.2.1.2.	De su valor empresarial.	114
3.2.2.	<i>Activo intangible de indudable valor patrimonial</i>	116
3.2.3.	<i>Relación entre la Ley de Competencia Desleal y la Ley de Secretos Empresariales</i>	122
4.	El secreto empresarial como objeto de negocios jurídicos.	126
4.1.	Inexcusable identificación del objeto y su titularidad.	126
4.2.	Negocios jurídicos sobre el secreto de empresa.	134
	CAPÍTULO II. Derecho a la protección y transmisión del secreto empresarial versus la libre competencia.	139
1.	Objeto y cautelas en la transmisión del secreto empresarial.	141
1.1.	Especial referencia a los contratos de licencia y cesión.	141
1.1.1.	<i>De la licencia.</i>	144
1.1.1.1.	Principales pactos en los contratos.	145
1.1.1.2.	Obligaciones del licenciante	147
1.1.1.3.	Obligaciones del licenciataria	155
1.1.1.4.	Breve referencia al contrato de cesión	156
1.2.	Interpretación jurisprudencial de las cláusulas contractuales más relevantes	157
1.2.1.	<i>Pago de la contraprestación</i>	157
1.2.2.	<i>Salvaguarda de los secretos empresariales y pactos de confidencialidad</i>	159
1.2.3.	<i>Cláusulas de no competencia y no concurrencia</i>	162
1.2.4.	<i>Obligación de explotación de los secretos empresariales.</i>	163
1.2.5.	<i>Limitaciones a la transmisión</i>	165
1.2.6.	<i>Obligaciones del licenciataria tras la expiración del contrato</i>	165
1.2.7.	<i>Colaboración en la protección de los derechos transmitidos</i>	166
2.	Convergencia entre transferencia del conocimiento y competencia en el mercado	167
2.1.	Referencia legislativa a la libre competencia en el mercado	167
2.1.1.	<i>Origen del derecho de la competencia en EE.UU y desarrollo en Europa</i>	168
2.1.2.	<i>Regulación en España</i>	171
2.1.3.	<i>Aplicación del TFUE y de los reglamentos de exención.</i>	173
2.2.	Aportación de la justicia europea sobre conductas colusorias en los acuerdos de transmisión del secreto empresarial.	179
2.2.1.	<i>En relación con el concepto de «acuerdos entre empresas, decisiones de asociaciones de empresas o prácticas concertadas»</i>	180

2.2.2.	<i>En relación con el objeto o efecto de impedir, restringir o falsear el juego de la competencia</i>	184
2.2.3.	<i>En relación a su afectación al mercado interior</i>	192
2.2.4.	<i>Consideraciones respecto de las estipulaciones en los contratos de licencia observadas por las autoridades de la competencia</i>	194
2.3.	La nulidad de las cláusulas contractuales como riesgo a combatir	198
3.	La exención como mecanismo habilitante en los acuerdos	203
3.1.	Supuestos de autorización de conductas prohibidas de aplicación a la transmisión del secreto empresarial	203
3.1.1.	<i>Cumplimiento de las formalidades del artículo 101.3 TFUE</i>	205
3.1.2.	<i>Interpretación del TJUE de los condicionantes de la exención</i>	211
3.2.	Contribución del reglamento para el fomento de la competitividad en el ámbito científico y tecnológico	213
3.2.1.	<i>Principios inspiradores del Reglamento de exención en la transferencia de tecnología</i>	215
3.2.2.	<i>Criterios para tener en cuenta en la aplicación de la exención</i>	217
3.3.	Aspectos relevantes de la exención en los acuerdos de transferencia del secreto empresarial	221
3.3.1.	<i>Respecto de los acuerdos entre competidores</i>	222
3.3.2.	<i>Respecto de los acuerdos entre no competidores</i>	228
CAPÍTULO III. Afectaciones de la nueva ley de secreto empresarial en los ámbitos laboral y procesal		235
1.	El secreto empresarial frente a los derechos del trabajador	237
1.1.	Planteamiento general del conflicto entre secreto empresarial y los conocimientos del trabajador	237
1.1.1.	<i>Criterios de delimitación de las esferas empresarial y laboral</i>	242
1.1.1.1.	El grado de especialización del trabajador	243
1.1.1.2.	El principio de buena fe del empleado	244
1.1.1.3.	Las actividades sin especialidad inventiva o creadora	253
1.1.1.4.	La información retenida en la memoria del trabajador y la revelación de información secreta a través del correo electrónico de la empresa	254
1.1.2.	<i>Secreto empresarial y derecho de información de los representantes de los trabajadores</i>	261

	1.1.2.1.	Efectos del uso indebido de la información confidencial de la empresa	262
1.2.		Posibles medidas de protección de la información reservada	265
	1.2.1.	<i>Medidas fácticas</i>	267
	1.2.2.	<i>Medidas jurídicas</i>	268
	1.2.2.1.	Pacto de no concurrencia	269
	1.2.2.2.	Pacto de permanencia.	270
	1.2.2.3.	Pacto de no competencia postcontractual	271
	1.2.2.4.	Pacto de confidencialidad	273
	1.2.2.5.	Compliance y códigos éticos.	276
1.3.		Habilidades del trabajador y revelación inevitable	278
2.		Consideraciones en el ámbito procesal	288
	2.1.	Protección judicial del secreto empresarial	288
	2.1.1.	<i>Medidas incentivadoras a disposición del titular</i>	288
	2.1.1.1.	Medidas preventivas	293
	2.1.1.2.	Medidas protectoras durante el proceso judicial	302
	2.1.2.	<i>Especialidades en el proceso concursal</i>	310
	2.2.	La prueba del secreto empresarial.	317
	2.2.1.	<i>La dificultad probatoria.</i>	317
	2.2.1.1.	Diligencias de comprobación de hechos	320
	2.2.1.2.	El acceso a las fuentes de prueba	322
	2.2.2.	<i>Aplicación de las nuevas tecnologías como medios de prueba</i>	324
	2.2.2.1.	Los certificados emitidos por terceros de confianza	324
	2.2.2.2.	La contribución del blockchain en el ámbito probatorio	330
		Bibliografía	341
		Jurisprudencia	361